

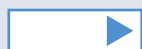


GESTIÓN DE FACTURACIÓN ALMACÉN Y PEDIDOS PARA MICROPYMES

La Gestión profesional para micropymes



OFERTAS
VENTAS pedidos clientes
COMPRAS pedidos proveedores
ALMACÉN
FACTURACIÓN



PLANIFICADOR EMPRESARIAL DE RECURSOS PARA MICROPYMES

OFERTAS

Todo inicio de una relación comercial comienza por un propuesta económica, el automatismo y seguimiento de las ofertas o propuestas económicas dirigidas a la base de clientes o de posibles clientes, nos permite realizar un seguimiento de la mismas con toda la información de nuestra mano

Base de datos de posibles clientes
Integración con la base de clientes y artículos
Conocimiento on-line de costes y últimos precios de venta ofertados
Análisis comparativos de márgenes y beneficios
Formatos predeterminados

ALMACÉN

Todo lo relativo a la administración del catálogo de productos incluyendo la gestión de stock es soportado ampliamente desde este módulo. El detalle de los artículos o referencias, acompañado de cómodas y sencillas consultas, hacen disponer rápidamente de toda aquella información necesaria en cada momento.

Multialmacén
Asignación de ilimitados códigos de barras por referencia
Gestión del punto verde
Estadísticas unidades/moneda
Gestión y detalle teórico del stock
Artículos no inventariables y descatalogados

VENTAS

La integración de las distintas herramientas del Planificador Empresarial de Recursos, nos conceden la posibilidad de automatizar los distintos procesos dentro de la gestión

Una vez realizadas las distintas propuestas económicas, procederemos a desarrollar una secuencia automática que derive en la confección de pedidos de clientes, iniciándose en este momento el movimiento de información relativo a la situación de stock o procesos de fabricación.

COMPRAS

Como continuación del circuito de ventas se genera un análisis de propuestas de compras a proveedores en función de la situación del almacén/es.
Este análisis genera unas propuestas en función de las necesidades más adecuadas de la empresa, produciendo las oportunas solicitudes de pedidos a proveedores

FACTURACIÓN

El entorno de facturación engloba toda la mecánica adecuada, al procedimiento de mantenimiento datos de clientes, pudiendo administrar de forma global la situación del mismo desde un único formulario. Las salidas de mercancía y/o servicios mediante la generación directa de albaranes o su imputación desde los pedidos de clientes, automatizan gran parte del proceso de facturación. Su potente explorador de albaranes optimiza ampliamente el proceso de facturación, que integrado con la cartera de clientes globaliza los recursos de esta herramienta

Versión Alf@ basic EMP : Licencia pago por uso

Autoformación por vídeos en línea
No existen cuotas de mantenimiento
Modelo de licencias "pago por uso anual"
Escalable Alf@ Premium
Soporte técnico 807 317 713
Actualizaciones incluidas

Requisitos del sistema:

Pentium 4 o superior
Windows XP / Vista
Ram 512 Mb mínimo
Disco duro 4 Gb libres

Servicio técnico de atención telefónica. El precio máximo por minuto de esta llamada es de 0.87 € si llama desde un teléfono fijo y de 1.22 € si llama desde un teléfono móvil. Impuestos incluidos.
Servicio ofrecido por Copermática, S.L. - Pº. San Isidro, 13 - 13700 - Tomelloso - Ciudad Real

www.copermatica.es

902 44 33 33